



Wilt u zakelijk onweerstaanbaar aantrekkelijk zijn? Vraag op commercielecommunicatie.nl gratis de Divario business e-bag aan, gevuld met absolute must have tips voor commercieel succes!



Vijf onweerstaanbare eigenschappen

FOTOGRAFIE MARGRET TIELEMANS

Krachtig onderscheiden, ideale klanten aantrekken en uw commerciële activiteiten volop benutten. Het kan: door uzelf zakelijk onweerstaanbaar aantrekkelijk te maken. Zowel in persoonlijke gesprekken als schriftelijk, online en offline. En dat is precies de expertise waar Daniëlle de Jonge, sales- en acquisitie-expert en ondernemer, bedrijven mee helpt. Zij laat uw zakelijke successen nog verder tot bloei komen!

De kracht van het succes ligt voor ieder bedrijf in de planmatige aanpak van marketing en commercie. Daniëlle ontwikkelt haar diensten en producten rondom de vijf eigenschappen van zakelijk onweerstaanbaar aantrekkelijk zijn:

- ❑ Onderscheidende kracht: waarin bent u opvallend anders, welke waarde biedt u uw klanten en welke branding past daarbij.
- ❑ Aantrekkelijk aanbod: met welke diensten en producten trekt u klanten aan.
- ❑ Doelgerichte acquisitiekalender: wat wilt u bereiken en welke systematische stappen zet u om dat te realiseren.
- ❑ Verfrissende zichtbaarheid: hoe zorgt u er voor dat u zichtbaar bent voor klanten, offline en online.
- ❑ Doeltreffende marketing- en salesactiviteiten: op welke rake wijze gaat u nieuwe klanten werven en bestaande klanten behouden.

Verzilver uw commerciële inspanningen

Daniëlle is het voorbeeld van hoe de juiste inzet van commerciële communicatie kan werken voor bedrijven. “Mijn bedrijf Divario bestaat bijna zes jaar en groeide de eerste drie jaar gestaag. Daarna ben ik mijn diensten en marketing veel effectiever en gericht gaan inrichten. Ik kon op die manier meer bedrijven helpen en werd goed zichtbaar binnen mijn doelgroep. Bovendien weten bedrijven mij via verschillende kanalen te vinden, zonder dat ik voortdurend op pad ben om klanten te werven. Met die kennis, ervaring en mijn commerciële achtergrond help ik nu – samen

met een team van professionals – andere bedrijven om net zulke geweldige resultaten neer te zetten”, vertelt ze vol energie.

De dienstverlening van Divario is zodanig opgebouwd dat er voor iedereen een passende aanpak is, ongeacht het budget. Variërend van de Divario business e-bag en tientallen informatieve artikelen tot online toolkits, inspirerende workshops en intensieve maatwerktrajecten.

Voor wie het vinden en houden van klanten consequent en systematisch wil aanpakken is er een vijf-maandenprogramma. Hiermee werkt u elke maand intensief aan een van de vijf eigenschappen, zodat u daarna uw commerciële inspanning naar hartenlust kunt verzilveren. ■

Divario | commerciële communicatie

Baronielaan 92 Breda

www.commercielecommunicatie.nl

divario@commercielecommunicatie.nl

[@danielledejonge | facebook.com/commercielecommunicatie](https://www.facebook.com/commercielecommunicatie)