



Stop met verkopen!

Eigentijds acquireren en relaties beheren

4-6 UUR STUDIE | MET CERTIFICAAT



Geschikt voor

desktop, laptop,
tablet en mobile

Stop met verkopen!

Eigentijds acquireren en relaties beheren

4-6 UUR STUDIE | MET CERTIFICAAT

Daniëlle de Jonge is dé expert op het gebied van acquisitie, verkoop en relatiebeheer. Ze traint al jaren professionals in tal van grote en kleinere organisaties. In deze online training leert ze jou hoe je op een eigentijdse manier acquireert en relaties onderhoudt.

De technieken die aan de orde komen gaan échte impact hebben, zowel op de verwachtingen van de klant als op jouw commerciële doelen. Daniëlle geeft veel praktische tips en aansprekende voorbeelden. Door de opdrachten ga je klantgerichter zakendoen en geef je commercie op een nieuwe manier vorm.

Na het volgen van deze training vind je meer klanten die bij je passen en bouw je aan een hechtere relatie.



De training bevat de volgende modules

- Onderscheidende klantrelaties
- Jouw onweerstaanbare verhaal
- Opvallend zichtbaar zijn
- Doeltreffend netwerken
- Ambassadeurs om te koesteren
- Actief netvliesmanagement
- Jouw communicatiekracht
- Échte aandacht als levensstijl
- Een concreet actieplan

VOOR WIE?

Voor professionals en ondernemers met commerciële verantwoordelijkheid voor het vinden en houden van klanten. Kijk op managementboek.nl/smv

Deze online training wordt aangeboden in het Nederlands.

€395

Inclusief het boek
Human2Human

